

TRÄFFA WENELL

Leda med magkänsla eller metoder?

Wenell



Motornyheter bytbil.com - 10 februari 2015

Magkänslan avgör
vid begagnat köpet



*"Jag litar till magkänslan när jag
träffar säljaren"*



37 procent uppger att de främst är hur fonden gått tidigare som styr fondvalet.

På andraplats som viktigaste faktor hamnar "magkänslan".



Anna har inte levererat.

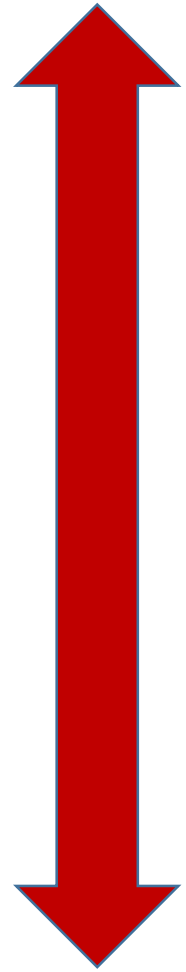
”Det här får jag ta med hennes chef”.

Ni måste effektivisera.

”Andra i branschen jobbar med LEAN”.

Båda verkar kunniga.

*”Jag tror Kalle skulle passa
bättre in i gänget”*



Magkänsla

Intuition

Tidigare erfarenheter

Andras åsikter

Pedagogiska modeller och metoder

Expertråd

Vetenskapliga studier

SÅ HÄR LÅNGT...

- ✓ Magkänsla och intuition svarar alltid – ibland felaktig och icke-funktionellt
- ✓ Du kan själv koppla om till analys och söka mer information
- ✓ Identifiera situationer – fallgröpar, nyckelsituationer i ledarskapet
- ✓ Hitta metoder som stödjer ditt agerande

NÄR BEHÖVER LEDARE METODER?

Coaching

Komplex problemlösning/viktiga beslut

Feedback och svåra samtal

Ta fram idéer

RÅD 1: LYSSNA TILL MAGKÄNSLAN I SITUATIONER...

...som du känner igen

...där du har omfattande erfarenhet

...som du brukar hantera framgångsrikt



RÅD 2: IDENTIFIERA SITUATIONER...

...där du vinner på att agera med
analys och metod



DET KAN VARA SITUATIONER NÄR DU ...

- ...vet att magkänslan lätt tar över
- ...coachar dina medarbetare
- ...ska ge konstruktiv feedback
- ...behöver lösa viktiga problem
- ...vill ta fram nya idéer



RÅD 3; TRÄNA DITT LEDARSKAP

i'm not telling
you it is going to
be easy, i'm
telling you it's
going to be
worth it.