

Övertyga som projektledare

Många gånger avgörs ett projekts framgång av hur väl det är förankrat bland intressenterna. Här har du som projektledare en nyckelroll i att kontinuerligt och i olika situationer möta intressenterna i projektet. Då är din förmåga att hävda projektets sak viktig för att t ex få tillräckligt med resurser för arbetet. Men också för att skapa nödvändig debatt om förväntningarna på ditt projekt och hur intressenterna kan bidra i arbetet.

✓ Syfte

Denna kurs är inriktad på att utveckla dina färdigheter att övertyga andra. Det handlar om att kunna presentera fakta på ett sätt som får åhörare att lyssna och bli intresserade. Men också om att påverka olika intressenter i projektet och få gehör för åsikter och budskap. Syftet med utbildningen är att få dig att känna dig säkrare i olika situationer i projekt där du ska påverka andra.

✓ Målgrupp

Nuvarande och blivande projektledare, delprojektledare och chefer.

✓ Form

Metodiken i utbildningen är främst inriktad på träning av färdigheter med hjälp av olika övningar, där var och en får återkoppling på sin förmåga att övertyga andra och att fungera i kommunikationssituationer.

Föreläsningarna under kursen är ett samspel där deltagarnas egna erfarenheter lyfts fram.

✓ Innehåll

- Argumentera för din sak
- Vinnande förhandling
- Engagera och aktivera åhörare
- Planera och strukturera din presentation
- Löpsedelstekniken
- Frågeteknik i samband med presentationer
- Olika sätt att hantera störningar

✓ Omfattning

Tre heldagar.

Dag 1: kl 09.00–17.00

Dag 2: kl 08.30–17.00,

Dag 3: kl 08.30–16.30

Med hänsyn till utbildningens inriktning på att utveckla personliga färdigheter kommer antalet deltagare att begränsas till 14.

📄 Pris

15.900,- inkl lunch och kaffe.

Moms tillkommer.



PDU-poäng

Denna kurs ger 24 PDU-poäng. PDU-poäng används vid Projektledarcertifiering hos PMI, Project Management Institute.

Stockholm

13 - 15 mar

8 - 10 maj